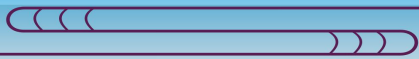
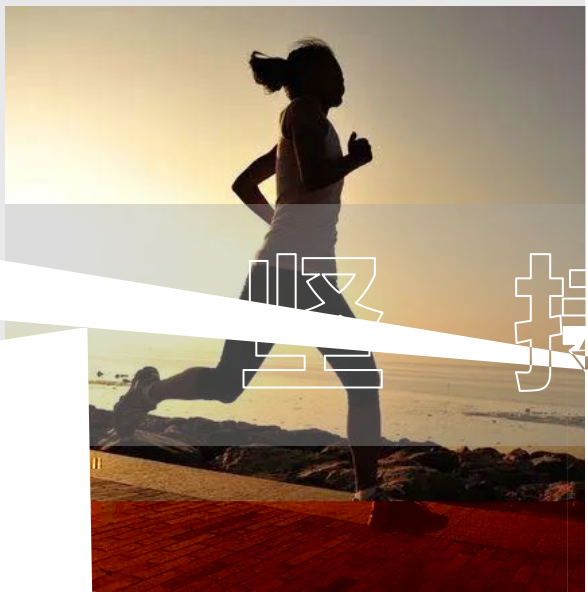




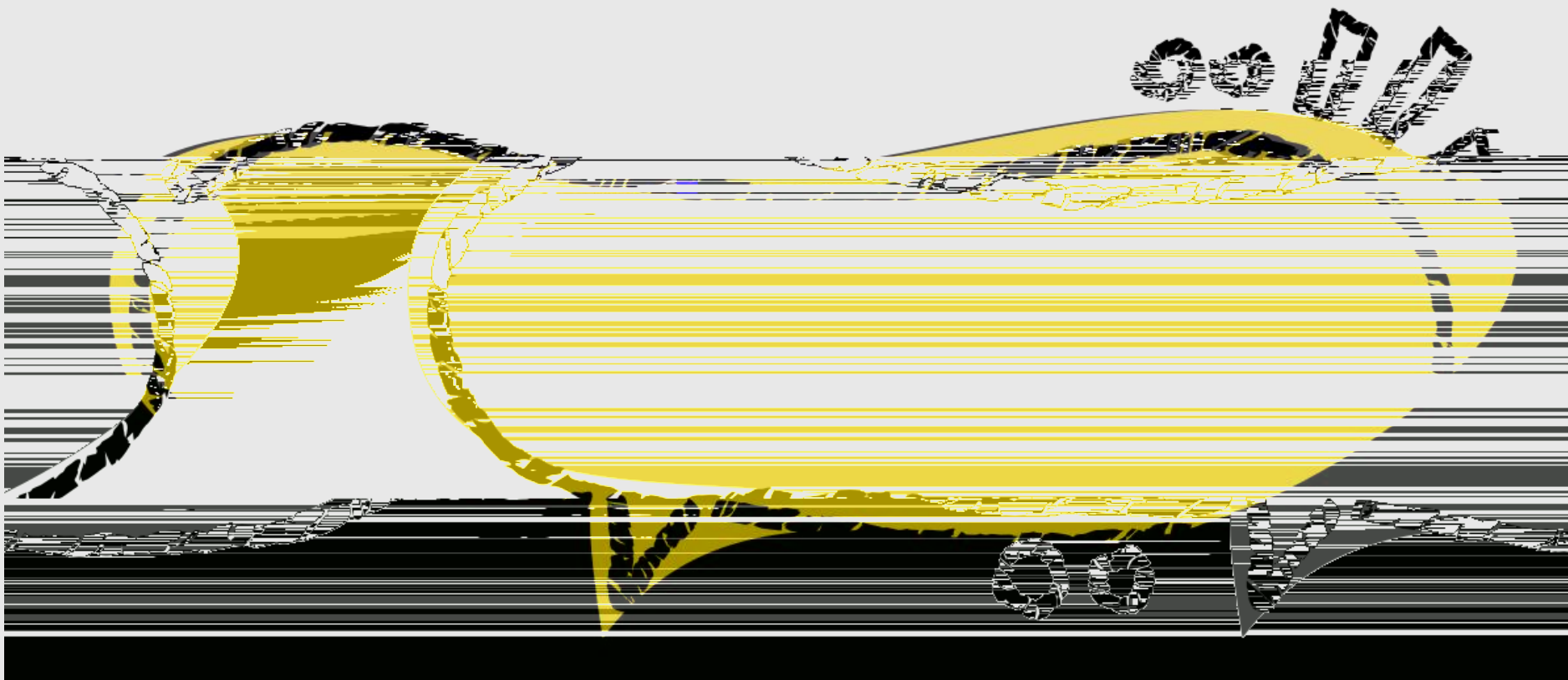


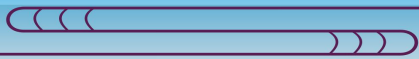
目 录

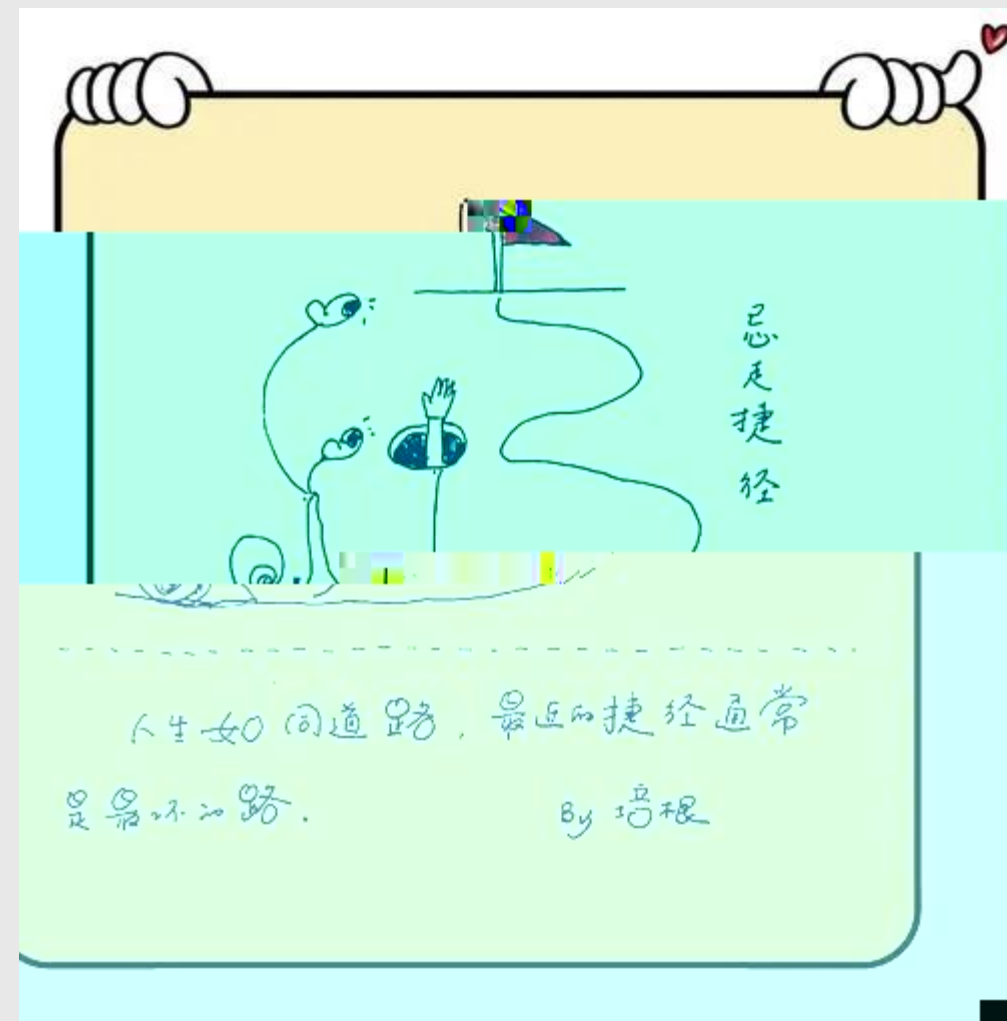




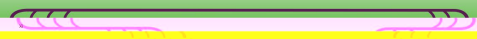
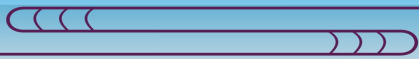




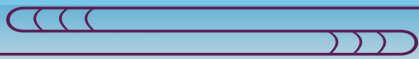




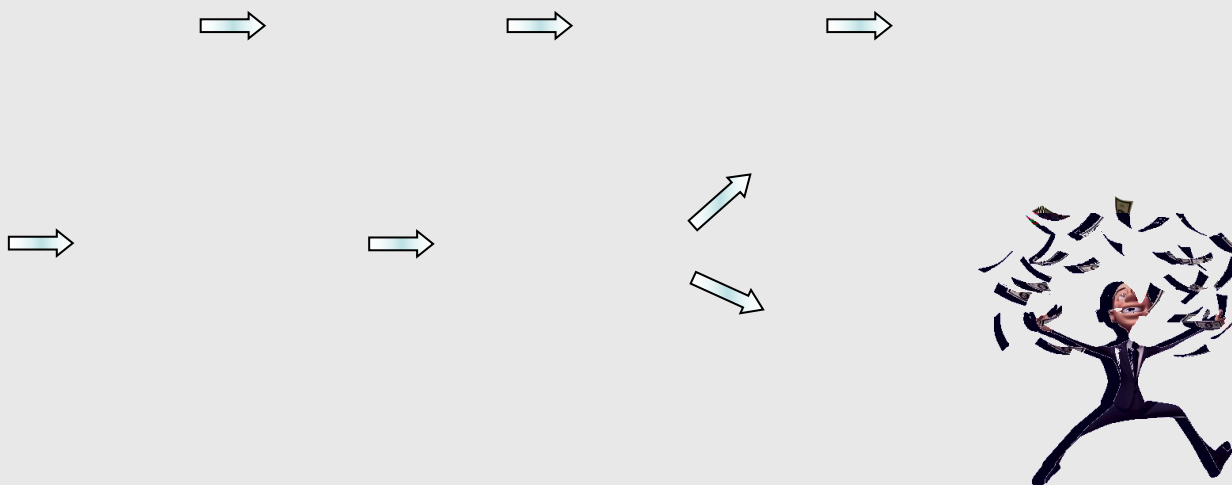
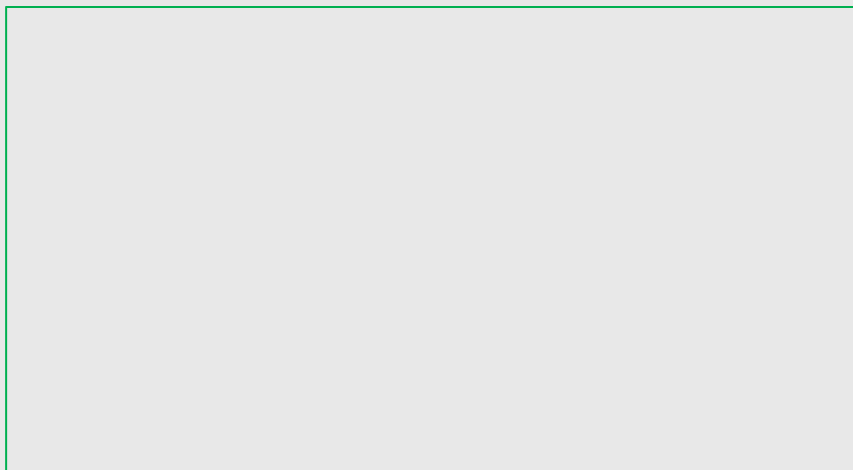






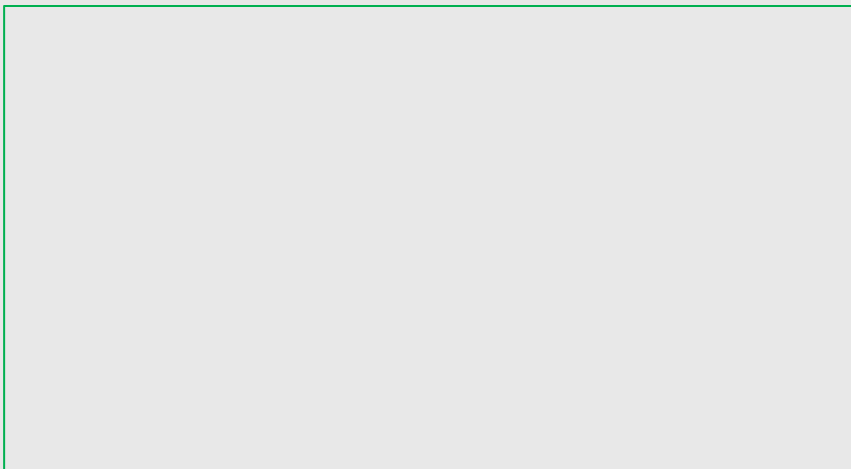


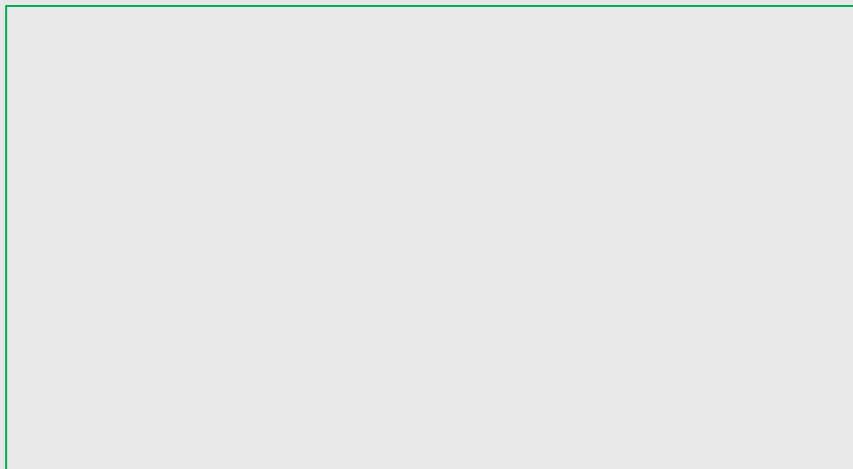


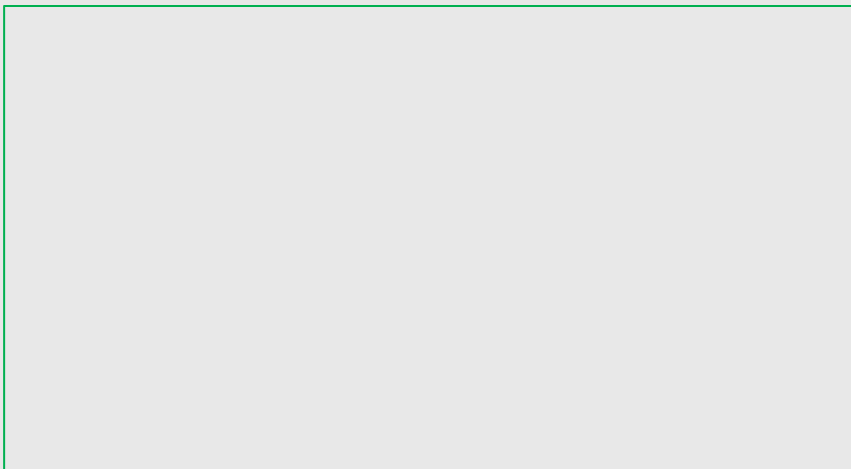


信义标杆打造-OTC中心

信义标杆打造-OTC中心									
序号	姓名	职位	所属部门	所属分公司	所属大区	所属国家	所属地区	所属城市	所属省份
1	王小明	销售经理	市场部	华北区	华北区	华北区	华北区	华北区	华北区
2	李小红	销售经理	市场部	华东区	华东区	华东区	华东区	华东区	华东区
3	张小明	销售经理	市场部	华南区	华南区	华南区	华南区	华南区	华南区
4	赵小红	销售经理	市场部	华中区	华中区	华中区	华中区	华中区	华中区
5	孙小明	销售经理	市场部	西南区	西南区	西南区	西南区	西南区	西南区
6	周小红	销售经理	市场部	西北区	西北区	西北区	西北区	西北区	西北区
7	吴小明	销售经理	市场部	东北区	东北区	东北区	东北区	东北区	东北区
8	郑小红	销售经理	市场部	东南区	东南区	东南区	东南区	东南区	东南区
9	陈小明	销售经理	市场部	中南区	中南区	中南区	中南区	中南区	中南区
10	林小红	销售经理	市场部	北西区	北西区	北西区	北西区	北西区	北西区
11	周小明	销售经理	市场部	南东区	南东区	南东区	南东区	南东区	南东区
12	吴小红	销售经理	市场部	西南区	西南区	西南区	西南区	西南区	西南区
13	郑小明	销售经理	市场部	北东区	北东区	北东区	北东区	北东区	北东区
14	孙小红	销售经理	市场部	南西区	南西区	南西区	南西区	南西区	南西区
15	陈小明	销售经理	市场部	西东区	西东区	西东区	西东区	西东区	西东区
16	林小红	销售经理	市场部	东南区	东南区	东南区	东南区	东南区	东南区
17	周小明	销售经理	市场部	北南区	北南区	北南区	北南区	北南区	北南区
18	吴小红	销售经理	市场部	南北区	南北区	南北区	南北区	南北区	南北区
19	郑小明	销售经理	市场部	西北区	西北区	西北区	西北区	西北区	西北区
20	孙小红	销售经理	市场部	北西区	北西区	北西区	北西区	北西区	北西区

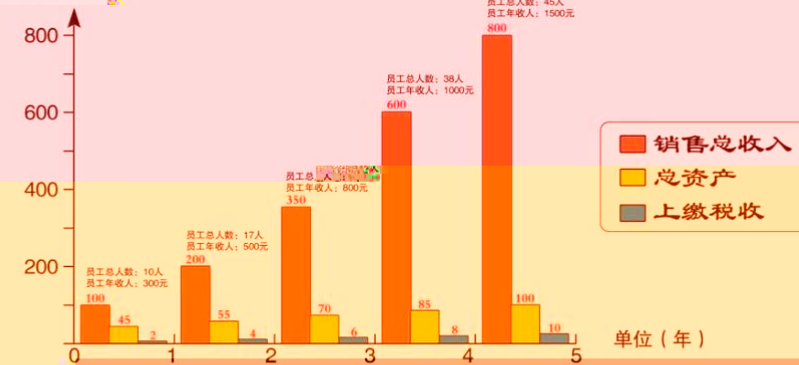




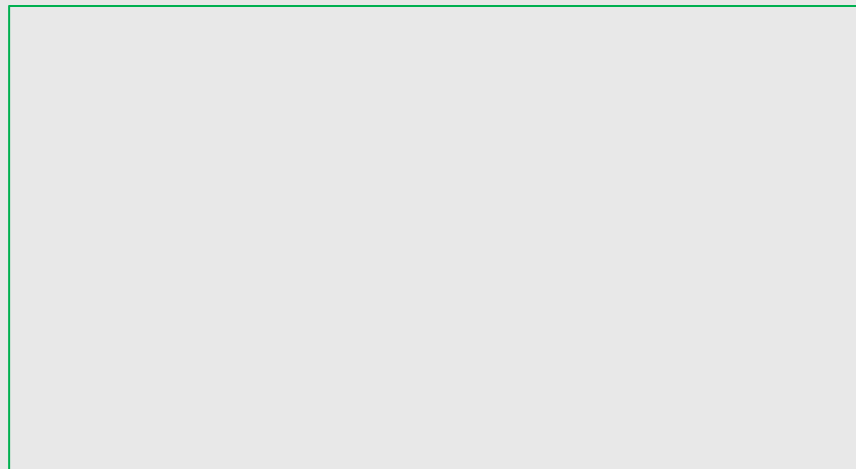


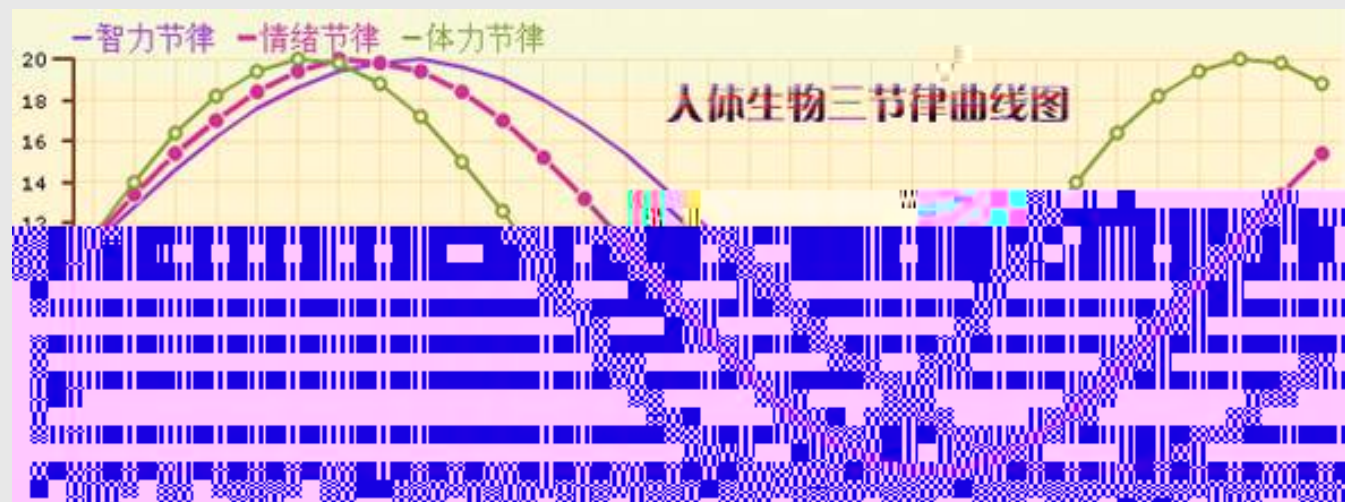
长治县振东实业公司五年规划图

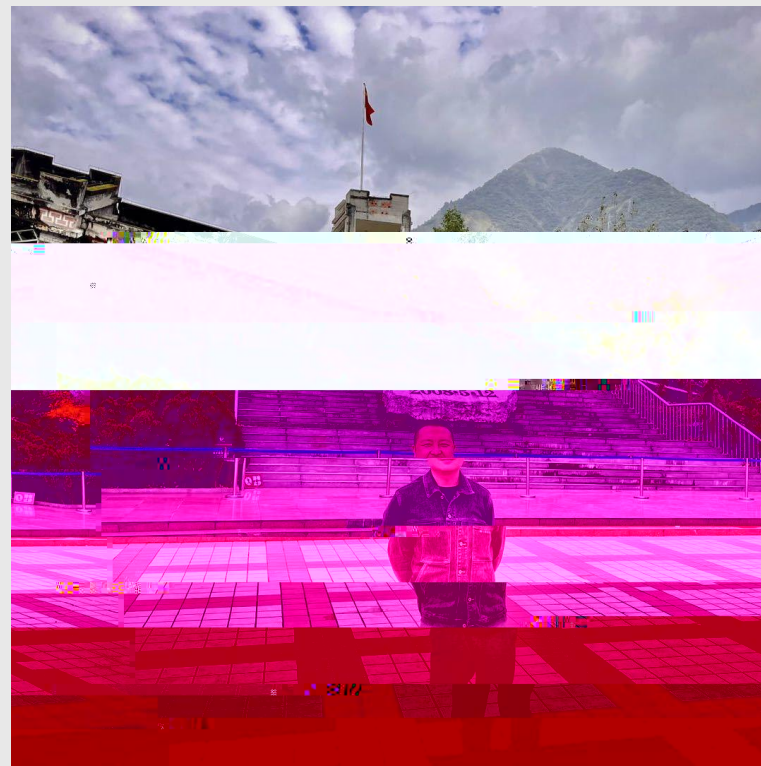
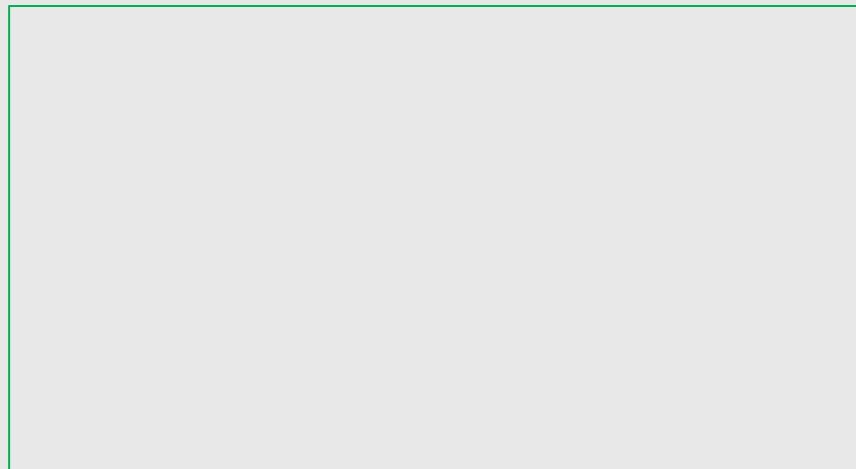
单位 (万元)

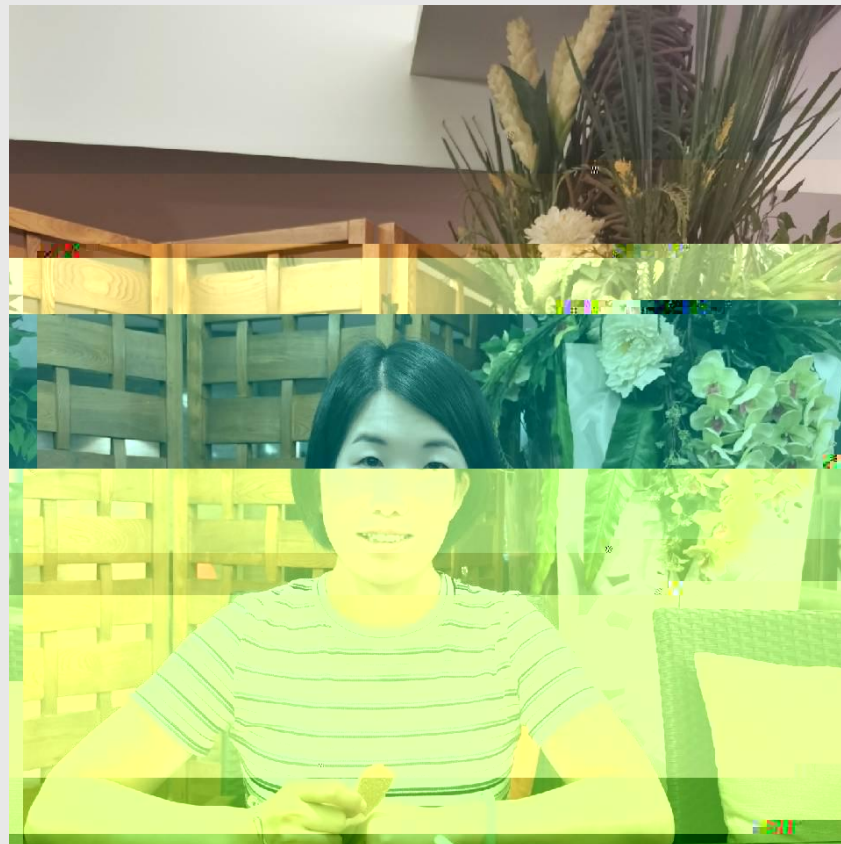
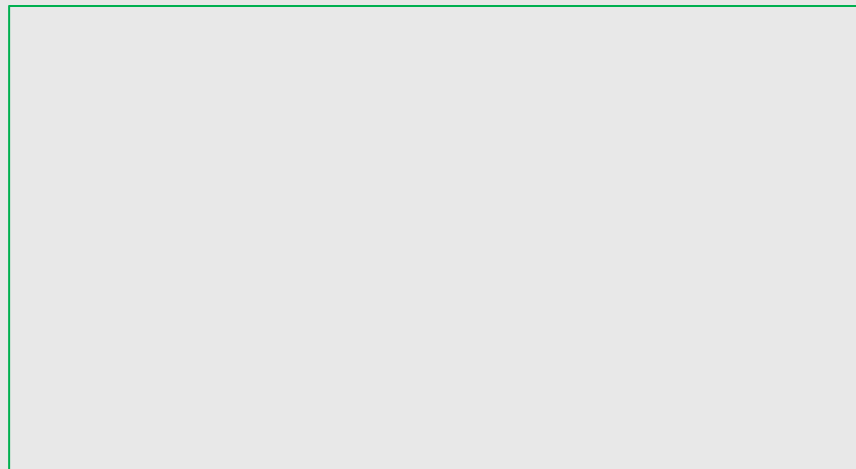


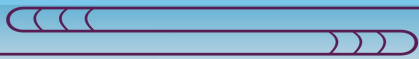




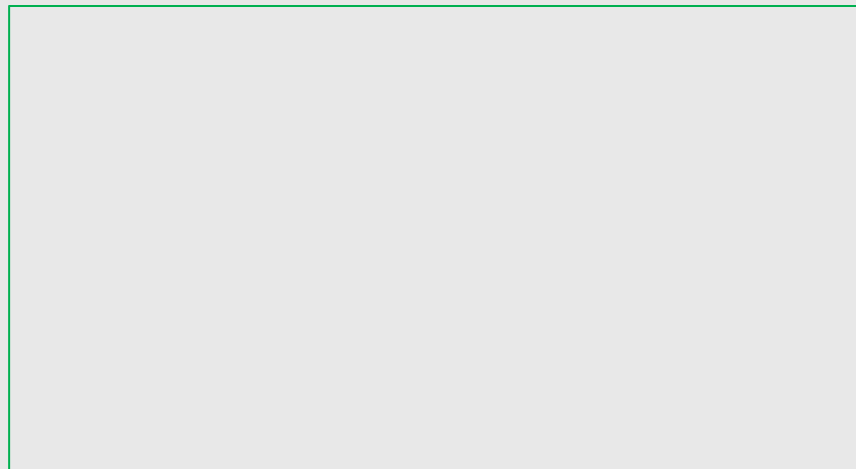










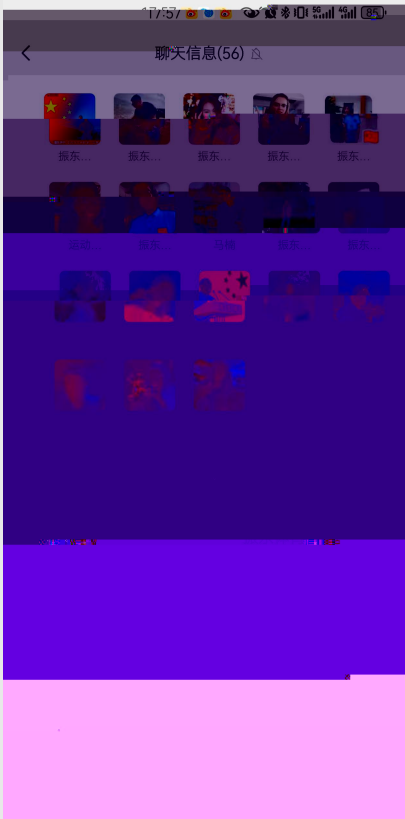


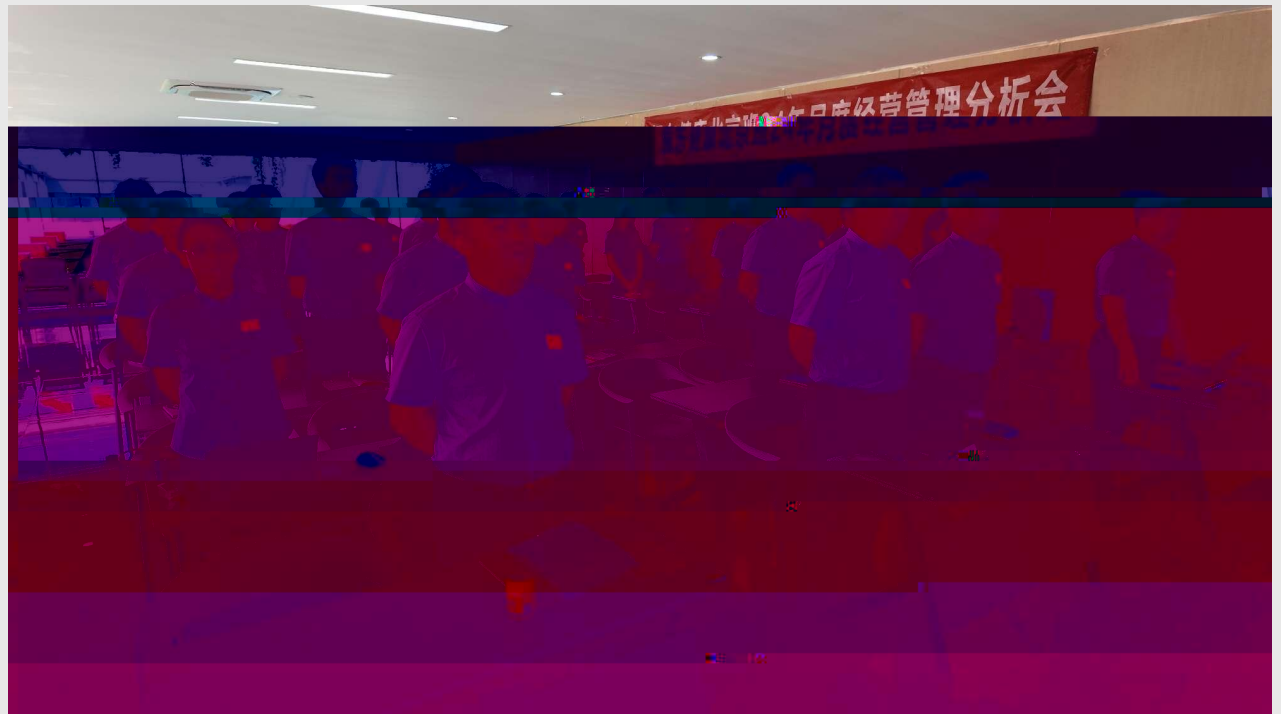
人是怎么废掉的？

一、懒

考核项目	考核标准	分值
门店陈列	每月标准陈列不低于 30 家，要求三点陈列，陈列面不低于 4 个。少一家扣 1 分，扣完为止。	20
服务签约	每月焕发服务签约不低于 5 套	30
活动培训	每周开展活动不少于 1 次，每月不少于 4 次，少一次扣 5 分，扣完为止。	20
省区安排	①日常管理 ②两微+早计划晚总结 ③古忆新话	20

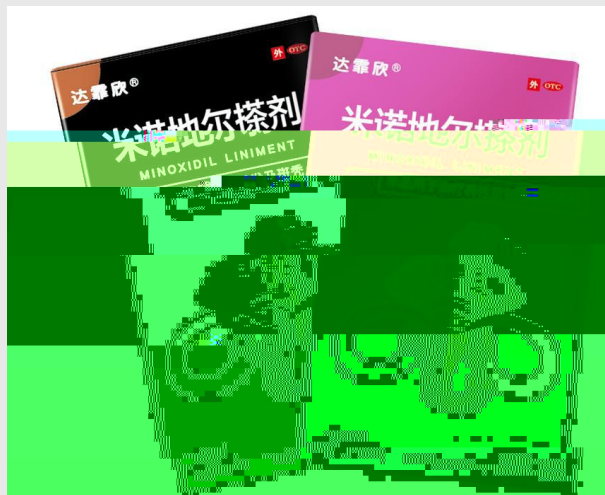






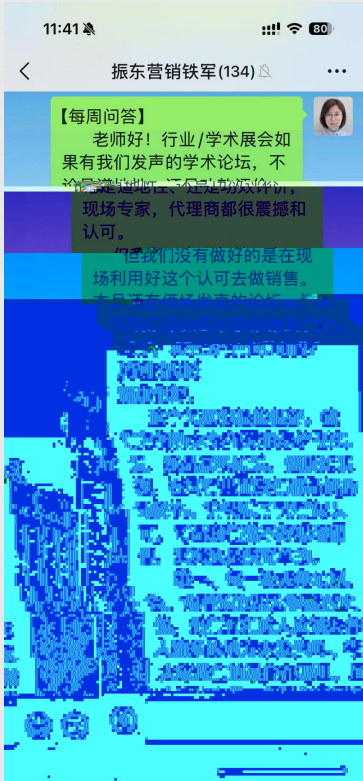


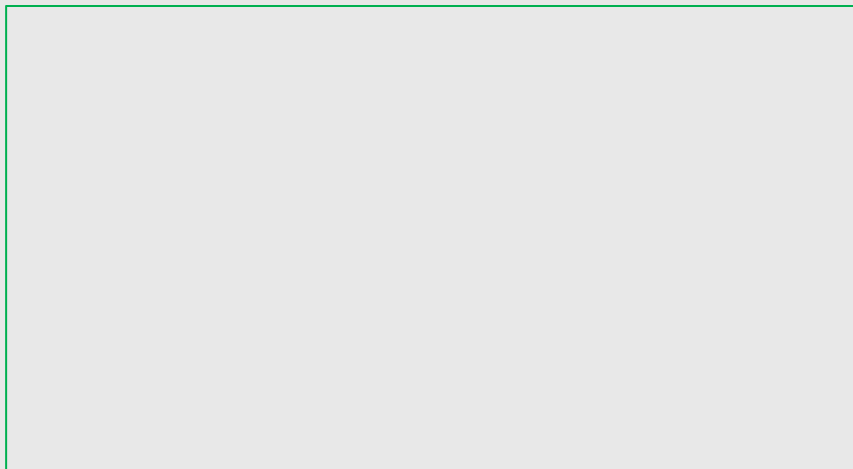




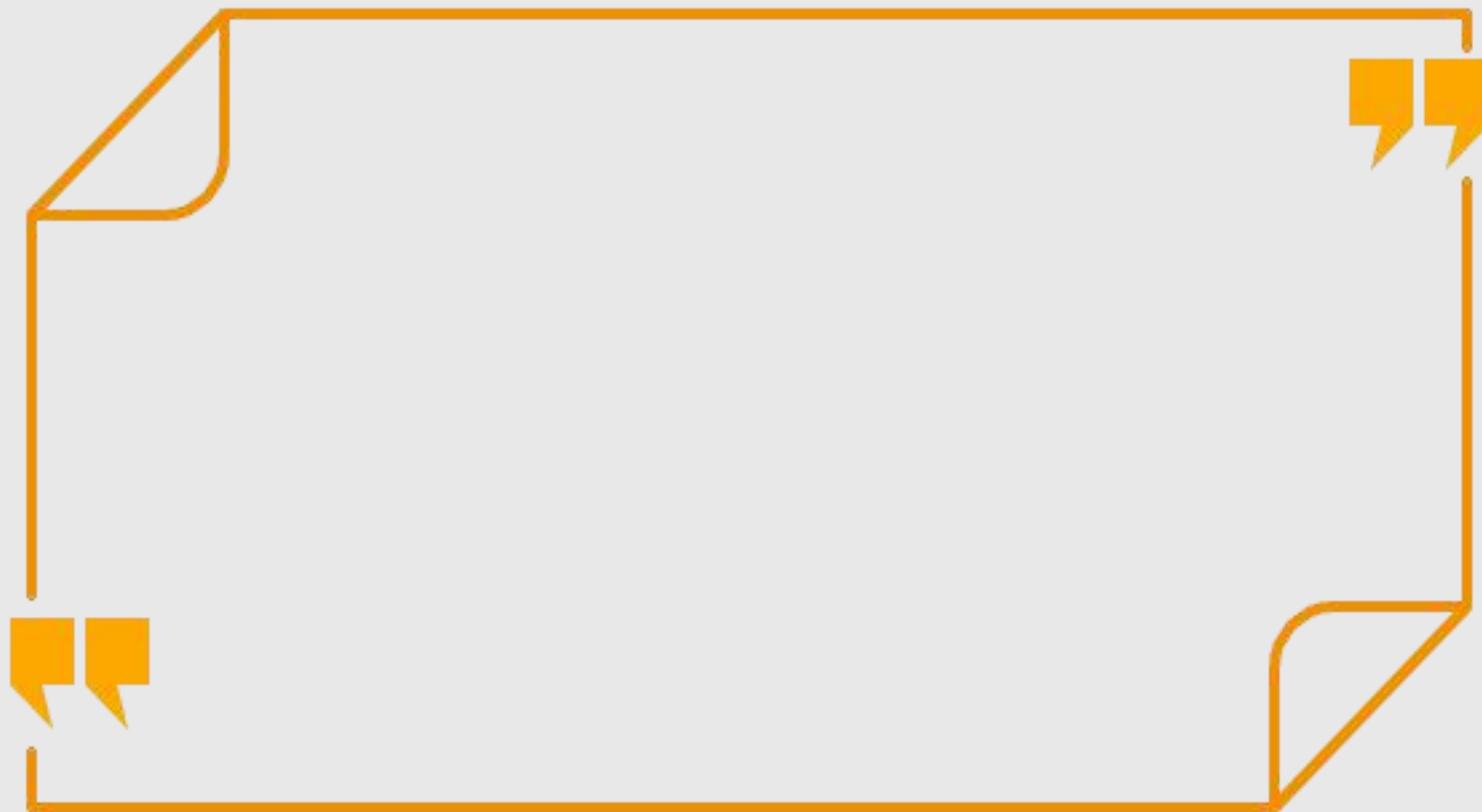
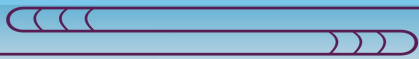
VS

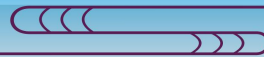
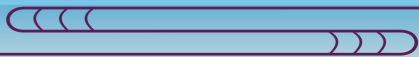








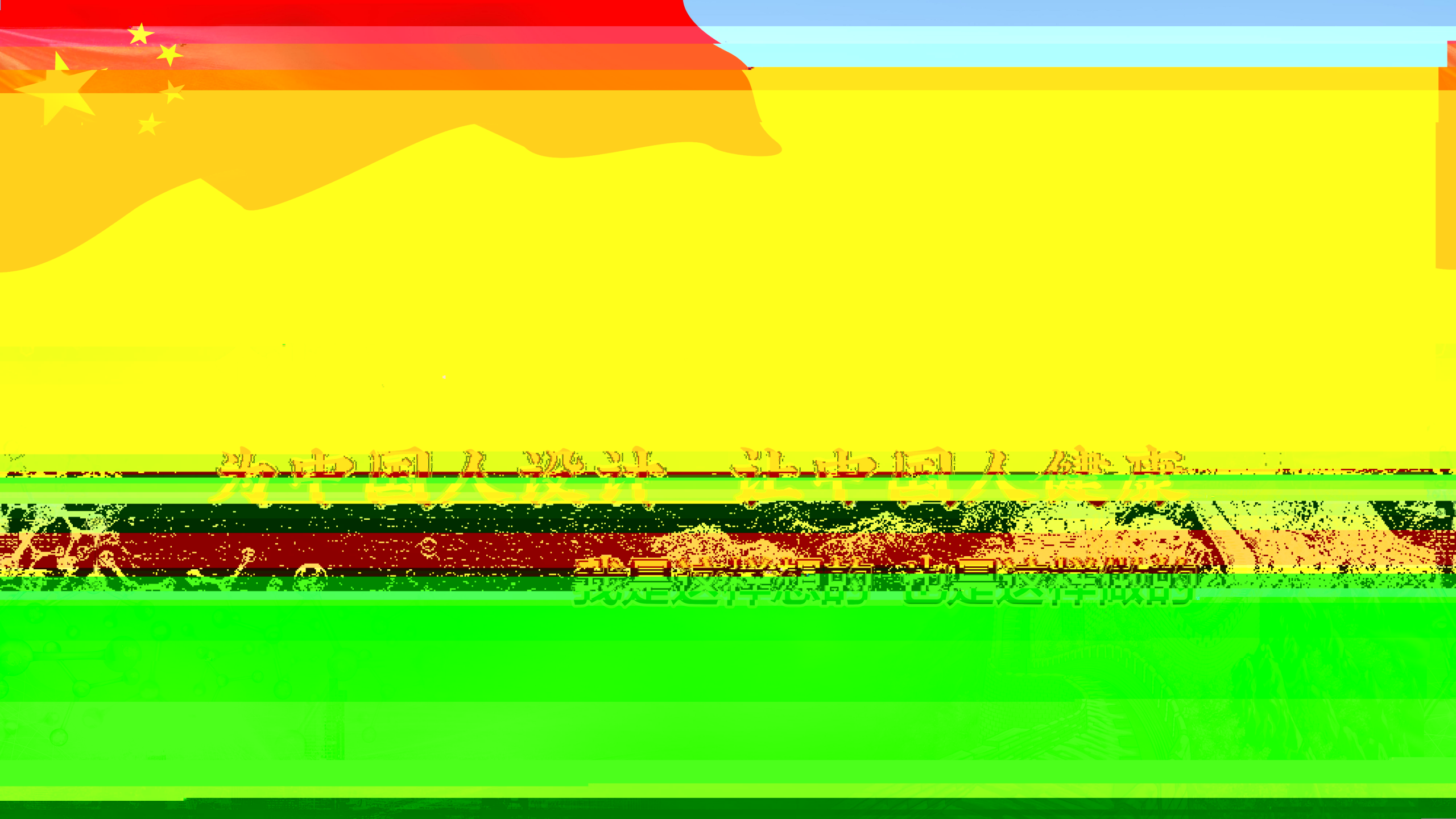






注音 站里板 划雷占





为中国人民服务 为人民服务

我是这样想的 也是这样做的